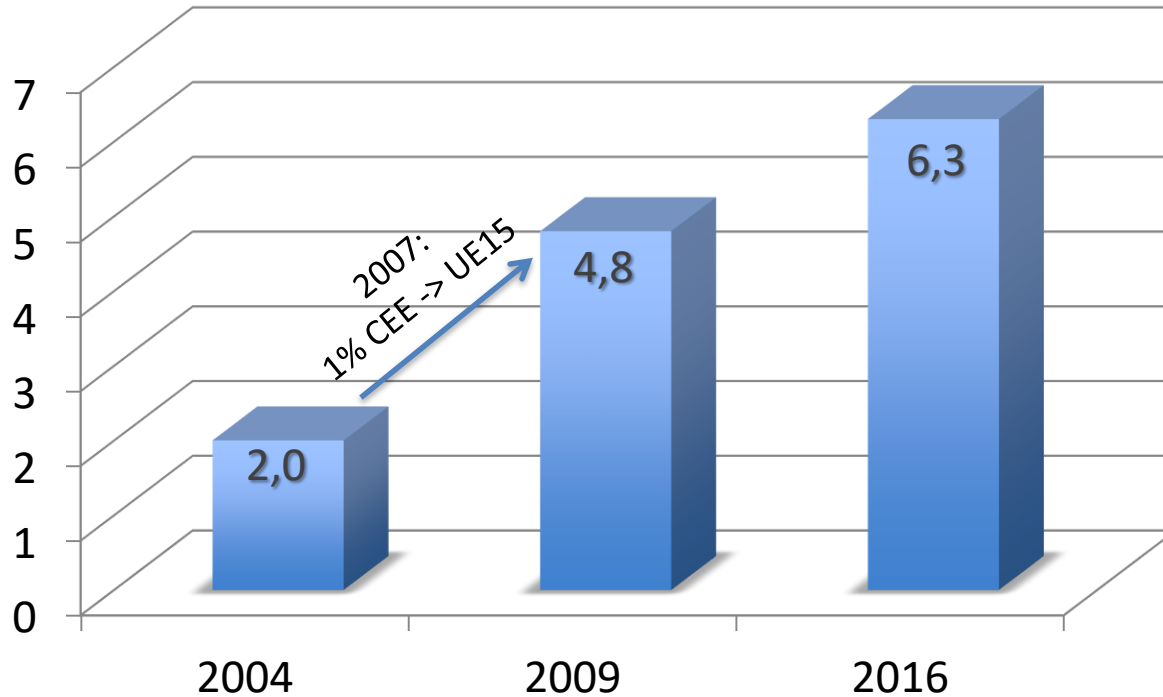


ACCENDO

# Investim în High Tech

repatriot, București, 5 oct. 2017

# Diaspora CEE în UE15



# Diaspora RO în UE15

- În 2002, primul an de circulație liberă, 2,5% din populație s-a mutat în UE15
- Anual: +0,5%

# Emigrare economică

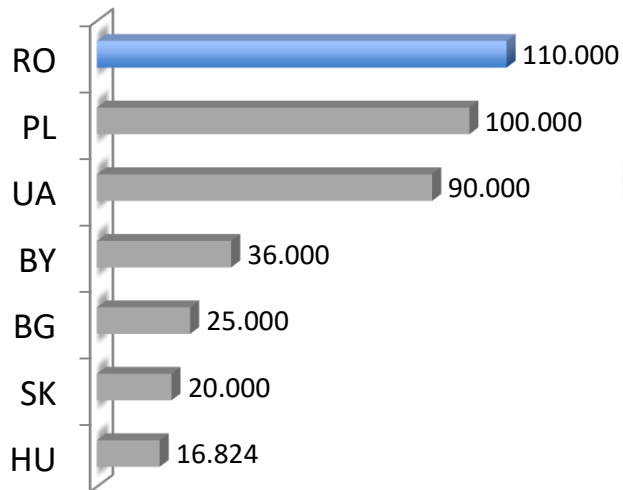
2009-2012

- Ungaria: +58%
- Letonia: +39%
- ...dar Polonia: -44%

Raport complet: Challenges to Eastern Europe's Growth, EBRD

# Oportunități IT

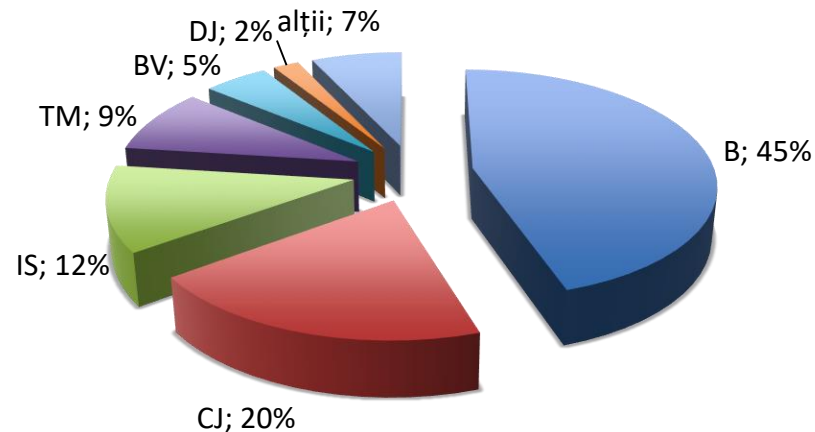
## profesioniști IT&C



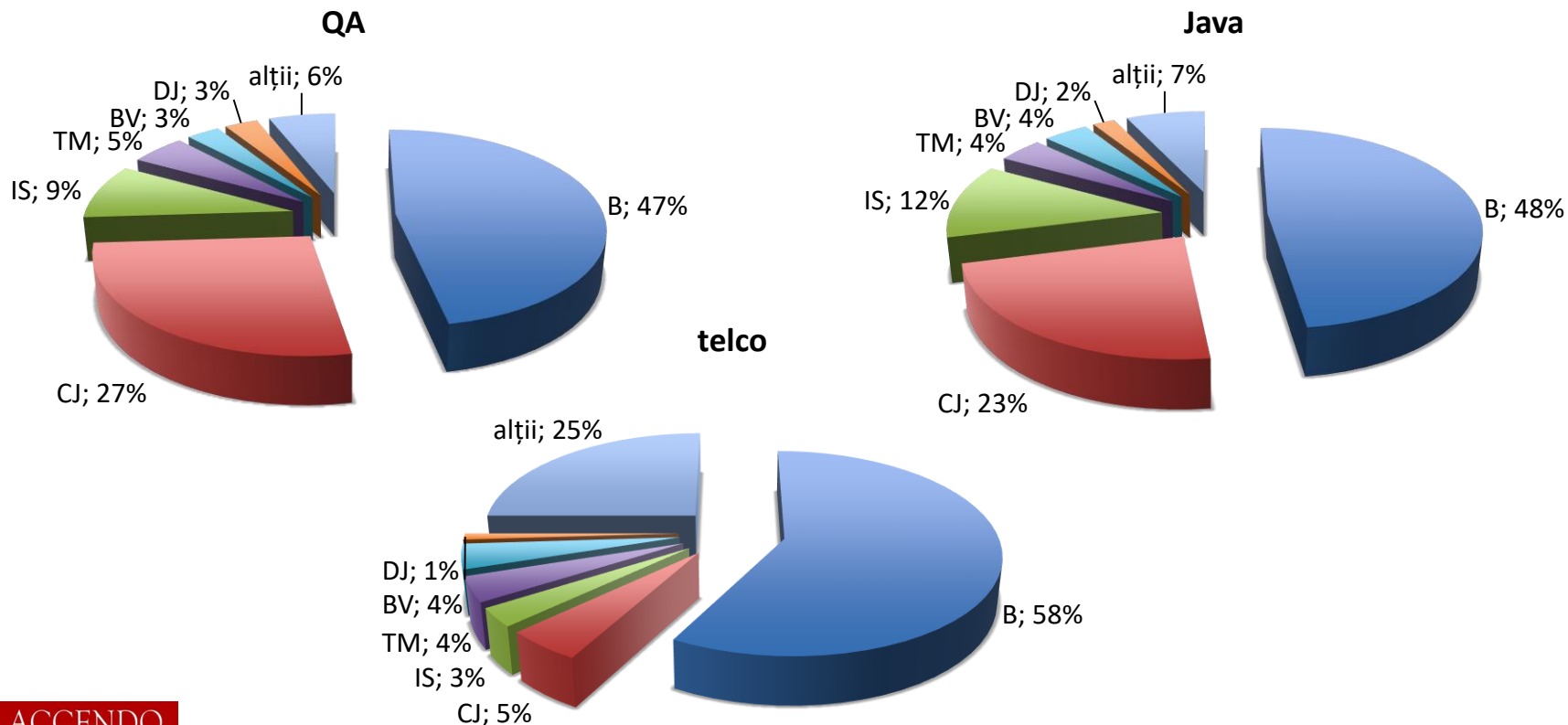
+8500  
IT/an

+1800  
telco/  
an

## developer



# Oportunități IT



# Oportunități IT

Date complete: raport Brainspotting IT&C Talent 2017-2018  
([www.brainspotting.ro](http://www.brainspotting.ro))

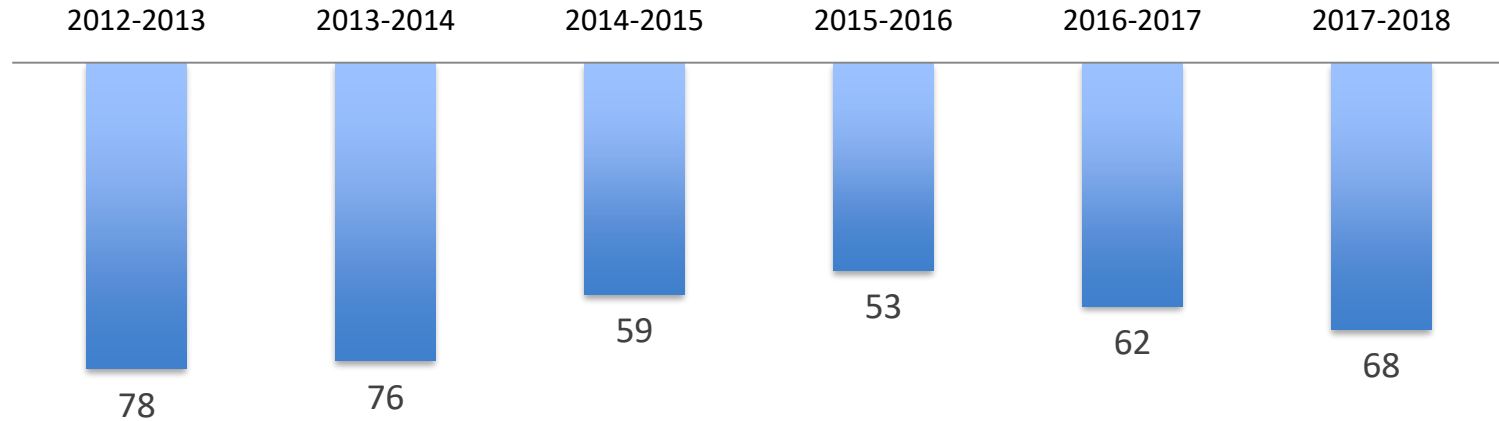
# Competitivitate

Economy	GCI 2017–2018		GCI 2016–2017	
	Rank (out of 137)	Score (1–7)	Rank (out of 138)	Score (1–7)
Switzerland	1	5.86	1	5.81
United States	2	5.85	3	5.70
Singapore	3	5.71	2	5.72
Netherlands	4	5.66	4	5.57
Germany	5	5.65	5	5.57
Hong Kong SAR	6	5.53	9	5.48
Sweden	7	5.52	6	5.53
United Kingdom	8	5.51	7	5.49
Japan	9	5.49	8	5.48
Finland	10	5.49	10	5.44
Estonia	29	4.85	30	4.78
Czech Republic	31	4.77	31	4.72
Azerbaijan	35	4.69	37	4.55
Russian Federation	38	4.64	43	4.51
Poland	39	4.59	36	4.56

Economy	GCI 2017–2018		GCI 2016–2017	
	Rank (out of 137)	Score (1–7)	Rank (out of 138)	Score (1–7)
Slovenia	48	4.48	56	4.39
Bulgaria	49	4.46	50	4.44
Slovak Republic	59	4.33	65	4.28
Hungary	60	4.33	69	4.20
Georgia	67	4.28	59	4.32
Romania	68	4.28	62	4.30
Croatia	74	4.19	74	4.15
Albania	75	4.18	80	4.06
Montenegro	77	4.15	82	4.05
Serbia	78	4.14	90	3.97
Greece	87	4.02	86	4.00
Nepal	88	4.02	98	3.87
Moldova	89	3.99	100	3.86
Yemen	137	2.87	138	2.74



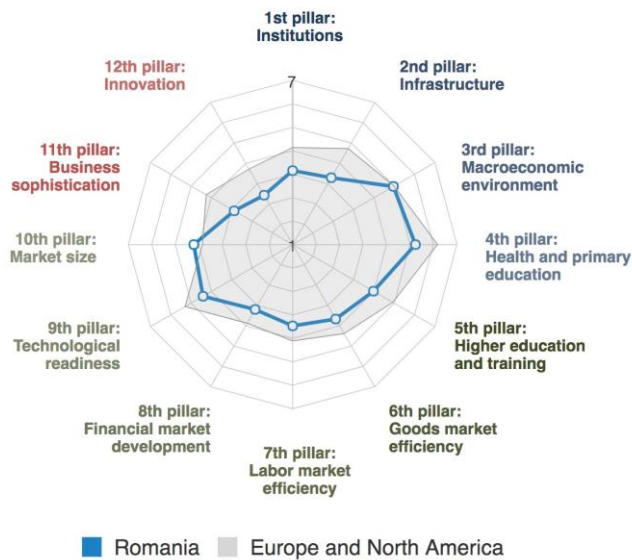
# Competitivitate



# Competititate

Sursa: Global Competitiveness Report 2017-2018, World Economic Forum

Edition	2012-13	2013-14	2014-15	2015-16	2016-17	2017-18
Rank	78 / 149	76 / 149	79 / 149	79 / 149	69 / 148	68 / 147
Score	4.1	4.1	4.3	4.3	4.3	4.3



# Finanțare StartUp

- 11,3 mio EUR în 2016
- 38,4 mio EUR în primele opt luni din 2017
  - din care 30 mio EUR a doua rundă UiPath

## Exituri:

- 72 mio EUR în 2016 (exclusiv datele publice)
- Clever Taxi (MyTaxi Daimler, +10 mio EUR)
- Vector Watch (Fitbit, 15 mio USD)
- LiveRail (Facebook, +400 mio USD)
- UberVU (Hootsuite, 15-20 mio USD)

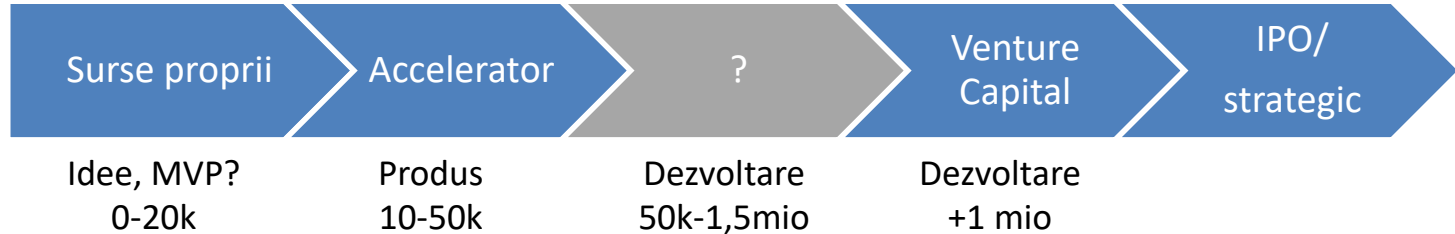
# Studiu de caz: UI Path

- Daniel Dines, român întors de la Microsoft în 2005
- Înființează Deskover Soft SRL, inițial ca furnizor de consultanță și programe consumer, din 2012 dezvoltă UI Path, un sistem de Robotic Process Automation, RPA
- Clienți Capgemini, Sutherland Global, Genpact, Cognizant, etc
- În 2015 obține o primă finanțare de la Earlybird (plus Credo Ventures și Seedcamp)
- Adaugă clienți ca Lufthansa, Generali, Dong Energy
- 2016: creștere de 4 ori a cifrei de afaceri, +200 angajați, +200 clienți
- În 2017, a doua rundă, de 30 mio. EUR, de la investitorii inițiali plus Accel
- La Oracle OpenWorld 2017 (1-5.10.2017) s-a anunțat un parteneriat global cu Oracle

# Programe guvernamentale

- StartUp Nation
- Diaspora Start-up (40.000 EUR, Programul Operational Capital Uman)
- Fonduri nerambursabile (UE, EEA Grants “programul Norwegian”)

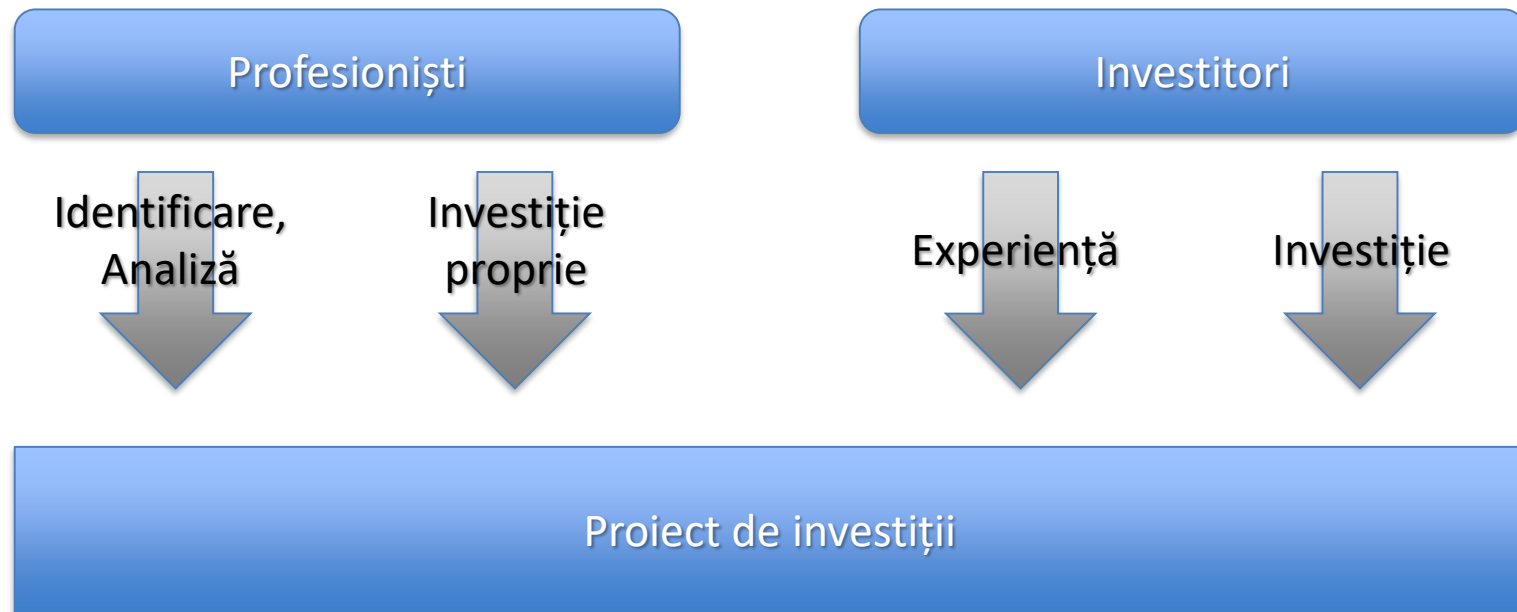
# Finanțări private



- Accelerator

- Două finanțate de EIF, în proces de formare
- Multe altele: Startarium (termen: 23.10.2017, ING + Impact Hub); Spherik, MVP Academy, etc
- Huge Thing (FinTech, PL), Eleven (BG), Launch Hub (BG), Elevator Lab (FinTech, AT), etc, etc
- Google Launchpad Accelerator, InovMatch (exclusiv SAP), etc

# Club de investitori



# Club de Investitori

- Caracteristici:
  - Investiții 500k - 1,5 mio EUR/proiect
  - Domeniu - tehnologie
  - Implicare directă a investitorilor în firme
  - Identificare proiecte și analiză – profesioniști cu min. 20 de ani de experiență în investiții și tehnologie
  - 10-20 de investitori (“business angels”) de încredere care pot contribui mai mult decât fonduri
  - 2-5 participanți în fiecare proiect
- Avantaje:
  - Abordare inspirată de crowdfunding – analistul este și investitor
  - Fără obligația pentru investitori de a participa la fiecare proiect
  - Fără taxă de management (în cazul VC: 2%)
  - Fără presiunea de a investi banii
  - Risk management la nivel profesionist



# Contact

Prin aplicația **re▶patriot**

---

email

[viorel.udma@accendo.ro](mailto:viorel.udma@accendo.ro)